

## Chi Siamo

### EVO IMPRESE

affianca l'imprenditore e i professionisti in un percorso di crescita aziendale affinché la loro organizzazione raggiunga traguardi sempre più importanti.

Per la "aree vitali" dell'impresa come quella finanziaria, delle risorse umane, del marketing, delle vendite sono necessari strumenti di gestione e controllo all'avanguardia: EVO possiede la tecnologia che permette a ogni azienda cliente di evolversi costantemente in base ai continui cambiamenti che avvengono sui mercati ipercompetitivi del XXI secolo.

### FITNESS BEST INNOVATIONS

Eroghiamo corsi di formazione ad alta specializzazione per fisioterapisti, chinesiologi, istruttori di fitness operatori olistic ed offriamo consulenza commerciale e tecnica ai Centri Sportivi, alle Associazioni Sportive, ai Fitness Club ed ai Centri Wellness.

I nostri programmi di formazione, in linea con le più svariate esigenze di mercato, nascono dal lavoro di un team di ricerca formato da affermati Professionisti del settore.

## Evo Fitness & Wellness Business School

è un appuntamento mensile, sviluppato su una giornata, al quale partecipano gli imprenditori o gli istruttori che desiderano sviluppare gli asset strategici e le potenzialità della propria azienda o del proprio lavoro con l'obiettivo primario di raggiungere nuovi risultati, concreti misurabili.

## Come? / In che modo?

In Evo Business School i consulenti EVO affiancano gli imprenditori o gli istruttori durante la fase dell'apprendimento e dell'applicazione operativa di quanto studiato. I partecipanti usufruiscono di spazi dedicati all'esercizio e al confronto. Si tratta di un appuntamento che include interventi formativi mirati di professionisti provenienti dal settore finanziario, dal marketing, dalla direzione d'impresa, dalla gestione delle risorse umane e selezione del personale.

Tesseramento €10		Entro il 15.11.2019	Entro il 30.11.2019	Dal 01.12.2019
Formula	1 Giorno	60€	80€	100€
Fitness Business School	2 Giorni	80€	110€	140€

# Fitness Business School

La scuola per istruttori ed imprenditori  
del Fitness

**Creazzo 7/8 Dicembre 2019**

## SABATO 7 DICEMBRE

Se sei un imprenditore nel mondo del fitness, non puoi perderti il primo evento formativo interamente dedicato ai professionisti del mondo del fitness & wellness.

Una giornata in cui si affronteranno tematiche relative alla gestione finanziaria d'impresa, allo sviluppo della leadership e alla creazione di una squadra vincente, con focus specifico sul settore fitness e benessere.

Una formazione unica, capace di fornire preziosi strumenti pratici, indispensabili per incrementare i risultati d'impresa andando ad agire su quelle soft skills oggi necessarie per gestire la tua attività con successo.

**10:00 - 11:15**      **Leadership:**  
Le migliori strategie per la gestione di palestre e centri fitness

---

**11:15 - 11:30**      **Break**

---

**11:30 - 12:45**      **Motivazione del personale:**  
Come rendere più produttivi e motivati i propri collaboratori

---

**12:45 - 14:00**      Pausa Pranzo

---

**14:00 - 15:15**      **Selezione del personale:**  
Selezionare i migliori collaboratori per il tuo centro

---

**15:15 - 15:30**      **Break**

---

**15:30 - 16:45**      **Gestione finanziaria:**  
Come aumentare liquidità e utili

---

## DOMENICA 8 DICEMBRE

Se sei un istruttore nel mondo del fitness, non puoi perderti il primo evento formativo interamente dedicato ai professionisti del mondo del fitness & wellness.

Una giornata in cui si affronteranno tematiche inerenti alla vendita e al marketing, con focus specifico sul settore fitness e benessere.

Una formazione unica, capace di fornire strumenti pratici per ottimizzare i tuoi risultati professionali e correre verso il successo.

**09:30 - 10:45**      **Selling:**  
I segreti dei campioni delle vendite

---

**10:45 - 11:00**      **Break**

---

**11:00 - 12:15**      **Performance:**  
Incassare più denaro e guadagnare di più

---

**13:00 - 14:15**      Pausa Pranzo

---

**14:15 - 15:30**      **Referral Marketing:**  
Come far crescere esponenzialmente il portafoglio clienti

---

**15:30 - 15:45**      **Break**

---

**15:45 - 17:00**      **Influencer marketing:**  
Come diventare un professionista seguito e di successo

---